

Hyflux stapt in Brabantse technostarter

Singaporees beursfonds krijgt toegang tot Nederlandse technologie van membraanfilters

HANS MAARSEN

AMSTERDAM — Technostarter Ceparation bv in Helmond moest vroeg of laat op zoek naar een commerciële partner. Dat was oprichter Rinse Terpstra al duidelijk toen het bedrijf in 2001 van de grond kwam. Samen met TNO, waar hij als onderzoeker werkte, ontwikkelde Terpstra een keramisch membraanfilter voor zuivering van vloeistoffen.

Als uitvinder heeft hij zich daarmee bewezen. Voor de afzet is evenwel een stevige marktpartij onontbeerlijk. Die heeft hij nu gevonden in het beursfonds Hyflux in Singapore. Hoe is dat contact totstandgekomen? 'Ik heb altijd uitgedragen dat Ceparation een partner nodig heeft om te kunnen doorgroeien. Dat signaal heeft Hyflux goed opgevangen', verklaart algemeen directeur Rinse Terpstra.

Ceparation is een klein bedrijf in een grote sector. Jaarlijks gaat in de wereldmarkt van filters €7 mrd om. Daarvan heeft 7 à 8% betrekking op duurzame keramische filters, een deelmarkt die Ceparation met een tiental concurrenten moet delen. Het Brabantse bedrijf onderscheidt zich op dit specifieke terrein met een gepatenteerde technologie die de filterapparatuur compacter en goedkoper maakt.

De filters zijn bedoeld voor zuivering van afvalwater of verwerking van zuivel. Ook in de farmacie wordt het product toegepast. Ceparation levert aan klanten in Europa, de VS, Zuid-Afrika en in het Verre Oosten. Volgens Terpstra heeft het product een groot potentieel: de afzet van keramische filters groeit twee keer zo snel als die van conventionele filters van kunststof. Weliswaar zijn keramische membranen duurder, maar ze gaan ook langer mee en voor dezelfde prestatie zijn minder eenheden nodig.

Terpstra lijkt de Singaporese partner van de voordelen te hebben overtuigd. Hyflux levert zuiveringsinstallaties en heeft diverse soorten filters in huis, behalve van het type dat Ceparation aanbiedt. 'We zijn nu in staat een breder assortiment aan te bieden', verklaart bestuursvoorzitter Olivia Lum van Hyflux, een scheikundige, afkomstig van Glaxo Pharmaceutical. Zij richtte Hyflux in 1989 op en bracht dit bedrijf in 2001 naar de beurs.

De overname van Ceparation heeft betrekking op 51% van de aandelen. Hyflux legt daarvoor €1,5 mln op tafel. Het overige belang van 49% is in handen van drie partijen, te weten TNO Technostarters, Terpstra's eigen holding



Ceparation produceert in Helmond keramische membranen voor het filtreren van vloeistoffen

FOTO: BRAM SAEYS

Ceramic Partners en het regionale ontwikkelingsfonds Stimulus.

Tegelijk met het meerderheidsbelang verkrijgt Hyflux een exclusieve verkooplicentie van de membraantechnologie, echter met uitzondering van de Europese markt. Ceparation ontvangt daarvoor een eenmalige som, naast een jaarlijkse vergoeding die afhankelijk is van de omzet die Hyflux met dit pro-

duct boekt. 'Met deze partner krijgen we veel sneller toegang tot internationale verkoopkanalen', zegt Terpstra. Alleen in Europa behoudt Ceparation het voortouw met de marketing, waartoe het bedrijf een aparte vestiging heeft opgericht in Leeuwarden. Op zijn beurt gaat Hyflux de commerciële ingangen van Ceparation in Europa benutten om zijn eigen producten

te slijten. Het Singaporese bedrijf was al nadrukkelijk aanwezig in de Aziatische markt en in het Midden-Oosten, maar miste een positie in Europa. 'Ze krijgen nu voet aan de grond in deze regio', stelt Terpstra.

Voor hem blijft een belangrijke taak weggelegd in het ontwikkelen van nieuwe producten. 'De leiding van Hyflux wil putten uit onze kennis op het gebied van membraanfil-

tratie, een terrein waarop Nederlandse bedrijven en universiteiten van oudsher een belangrijke rol spelen.' Ceparation wil aantonen dat keramische membranen de plaats kunnen innemen van plastic filters bij het bereiden van drinkwater. Daartoe wordt een demonstratieproject voorbereid in Friesland, tezamen met drinkwaterbedrijf Vitens en onderzoeksinstituut Wetsus, een van de partners in een beoogd Top Technologisch Instituut. Het project is erop gericht slotwater zodanig te reinigen dat het als drinkwater te gebruiken is.

De proef vindt plaats met subsidie van de provincie Friesland. Ceparation leunt daarbij tevens op het Van Hall Instituut in Leeuwarden, een hogeschool die over expertise beschikt op het gebied van waterbehandeling. Maar Terpstra trekt wel een grens met researchwerk. 'Je loopt als technostarter het risico dat je blijft doorontwikkelen en de marketing uit het oog verliest. Soms moet je zeggen: dit is het product en daar moet de markt het mee doen.'

Lokale waterzuivering helpt Hyflux aan hoger resultaat

Hyflux, de nieuwe meerderheidsaandeelhouder van de Brabantse technostarter Ceparation, maakt zijn belofte aan beleggers waar. Het bedrijf uit Singapore had een winstgroei van 30% per jaar in het vooruitzicht gesteld en komt daar ruim bovenuit. Het nettore resultaat steeg vorig jaar met 76% tot \$49,2 mln. De omzet is daarbij opgelopen met 48% tot \$131,5 mln. De hogere resultaten zijn te danken aan grote lokale waterzuiveringsprojecten die

Hyflux in de wacht heeft gesleept in Singapore, China en het Midden-Oosten. De orderportefeuille van de onderneming puilt uit en is in waarde verdubbeld tot \$465 mln, vergeleken met een jaar geleden.

Behalve waterzuiveringsprojecten voor lokale overheden is Hyflux ook op zoek naar industriële opdrachten die groter kunnen uitvallen en bovendien een hogere marge kunnen opleveren. Op dat gebied boekt de onderne-

ming, waar 680 man werkzaam zijn, zijn eerste successen in China, al hebben de projecten in dat land een lange looptijd en is er veel geld gemoeid met proefnemingen.

De overname van Ceparation in Helmond zal naar verwachting ook meehelpen om de markt verder te ontginnen. Hyflux denkt via zijn nieuwe Nederlandse steunpunt meer membraanmodules en -systemen te verkopen aan industriële klanten.